**📌 VISÃO GERAL DA EMPRESA**

Nossa empresa é focada no desenvolvimento e comercialização de **micro SaaS altamente especializados** para o setor financeiro, com ênfase em soluções que otimizam o processo de **renegociação de dívidas bancárias** e **gestão de carteira de clientes**. Atuamos com uma abordagem lean, orientada por dados e focada em resolver problemas reais com rapidez, segurança e escalabilidade.

**🧾 DESCRIÇÃO**

Estamos criando um ecossistema de micro SaaS modulares que substituem planilhas, CRMs genéricos e fluxos manuais utilizados por assessorias e equipes de cobrança. O primeiro produto da série é uma plataforma de **controle e gestão de quitações bancárias**, com funcionalidades como:

* Cadastro de clientes e contratos
* Acompanhamento de negociações e descontos
* Painéis visuais com performance por equipe
* Integração com autenticação segura (Clerk)
* Banco de dados relacional (Supabase)
* Dashboard em tempo real com Highcharts

**📅 DATA DE FUNDAÇÃO**

Abril de 2025  
(MVP finalizado e disponível para uso no mesmo mês)

**💸 MODELO DE NEGÓCIOS**

* **Licenciamento B2B (SaaS)** por usuário ativo mensal
* Planos escaláveis conforme o tamanho da equipe (cobrança, monitoramento, diretoria)
* Possibilidade de contratos anuais com manutenção evolutiva
* Upsell de módulos complementares (estoque, calendário, monitoramento, tickets)

**🛠️ PILHA DE TECNOLOGIAS**

* **Frontend**: React + TypeScript + Vite
* **Backend**: Node.js (para APIs externas e integrações)
* **Banco de Dados**: Supabase (PostgreSQL com RLS e Auth)
* **Autenticação**: Clerk
* **Gráficos**: Highcharts
* **Mobile-ready**: Flutter (opcional para apps de campo)
* **Infraestrutura**: Vercel, Railway (backend) e Cloudflare (segurança e performance)

**📊 CONCORRENTES**

* Planilhas compartilhadas e Google Sheets com scripts
* Softwares generalistas como Pipedrive, Trello e Notion
* Sistemas antigos usados por assessorias (desatualizados, sem API e pouco flexíveis)

**📈 OPORTUNIDADES DE CRESCIMENTO**

* Expandir para novos setores: **monitoramento judicial, cobrança de parcelas e jurídicos**
* Licenciamento white-label para assessorias de cobrança em todo o Brasil
* Exportação do modelo para o mercado latino-americano (com ajustes de compliance)
* Criação de marketplace interno de parceiros (consultores, escritórios, bancos)
* Desenvolvimento de novos micro SaaS (um por mês, conforme roadmap)

**🔐 PRINCIPAIS ATIVOS**

* Base de dados consolidada de quitações bancárias desde 2021
* Time com conhecimento prático de cobrança e renegociação
* Código fonte modular e escalável, pronto para expansão
* Integrações com ferramentas modernas e APIs abertas
* Roadmap validado com dores reais do mercado

**👥 TAMANHO DA EQUIPE**

Atualmente a equipe é composta por **dois profissionais altamente complementares**:

* **Fundador**: administrador, desenvolvedor e cientista de dados com conhecimento profundo do setor de quitação de dívidas e uso de ferramentas como Python, Power BI, Supabase e automações.
* **Desenvolvedor Full Stack**: especialista em segurança cibernética, responsável pela arquitetura técnica, proteção de dados sensíveis, autenticação e estabilidade da aplicação.